

JUNI 2017 – TIDNINGEN FRÅN LINDE MATERIAL HANDLING

Linde Material Handling

bättreUpp

Linde

70 ton godis om
dagen – hur lätt som
helst med DMC

Flygande inventering
sparar tid och pengar



Premiumprodukter i blodet – nu ska Peter paketera Linde

Peter Petterssons tidigare jobb på toppnivå har tagit honom runt hela världen och han har sålt premiumprodukter sedan han började sin yrkesbana på Scania i Södertälje. Det ska han fortsätta med på Linde, och som övergripande ansvarig för försäljning och marknad är det hans ansvar att paketera "Sales & Service" i ett attraktivt erbjudande.

Hur ser du på ditt nya jobb?

– Det ska bli otroligt roligt. Att ansvara för hela affären; både försäljning och marknadsbearbetning, är min kärnkompetens. Och så får jag jobba med branschens bästa varumärke, det går inte att hitta bättre grejer än Linde.

Du har jobbat i två av Sveriges starkaste industrikoncerner, Scania och Atlas Copco (som tidigare ägde Dynapac, red anm.), och flera andra storföretag. Vad från den bakgrunden tar du med dig in i Linde?

– Affärsmässighet, framför allt, och att jobba enligt tidsenliga affärsmodeller, processer och strukturer. Linde har en stark position, men det finns givetvis saker som kan bli ännu bättre.

Som vad?

– Det behövs en större tydlighet i säljstöd, processer, rutiner och säljstyrning. Vi lider av lite växtvärk och måste komma ifatt inom de områden jag nyss nämnde. Med tanke på utvecklingen i branschen måste organisationen kontinuerligt vidareutbildas, och vi måste skapa program för säljtränning som säkerställer vår kompetens.

Du nämnde utvecklingen i branschen, vad tänker du främst på då?

– Komplexiteten i affärerna ökar, och vi måste prestera helhetslösningar åt våra kunder. En gång i tiden sålde vi truckar, punkt slut. Numera är trucken bara en del av affären, som mer och mer innehåller olika servicetjänster. Det har blivit mindre av väskdängande och mer av central

support. Och apropå helhet, tror jag att vi måste börja besöka våra kunder i team, för att visa just helheten i vårt erbjudande. För att kunna göra det måste vi ha specialkompetens inom andra områden än enbart försäljning.

Vad innebär det organisatoriskt?

– Vi står helt klart inför en del förändringar i vårt sätt att göra affärer, med de utmaningar det innebär. Men det finns också ett sug och en förväntan efter de förändringarna. Vi måste organisera oss efter det nya sättet att göra affärer i vår bransch. Vad det innebär konkret återstår att se. Men ett exempel finns redan, och det är vår Key Account-avdelning. Den består idag av tre personer och kommer knappast att bli mindre.

Fler och fler affärer kommer alltså att göras upp på Key Account-nivå?

– Det mesta tyder på det. Besluten tas högre och högre upp i organisationerna. Det finns en trend att man vill avhumanisera säljprocessen. Försäljningen kommer att ske mer via Excelblad och inte först och främst via relationer.

Automatiserad materialhantering står inför ett genombrott. Hur ser du på automation och Lindes förutsättningar inom det området?

– Trenden går mot förarlös materialhantering och här har Linde det bra förspänt. Vi har redan flera robottruckar som säljs inom ramen för Linde Robotics och har utvecklats i samarbete med den franska robotspecialisten Balyo. Inom KION-koncernen finns också dotterbolaget Dematic, som är ledande inom avancerad



automationsteknik och har ett sortiment med bland annat automatiserade lagrings- och återhämtningssystem och automatiserad avpalletering och palletering. Med de här pusselbitarna har vi en bra grund att stå på inför framtiden. Redan idag har vi referensanläggningar i gång i Frankfurt och Köpenhamn.

Linde har alltid varit känt för truckar av högsta kvalitet, och har lika gott rykte när det gäller service och eftermarknad. Hur viktigt är det inför framtiden?

– Viktigare än någonsin, och det kommer att bli ännu viktigare. Vi har ett mycket starkt kort i vår rikstäckande serviceorganisation och vår regionindelning. Det gör att vi alltid har backup och snabbt kan vara på plats när något händer. Den där närheten är ovärderlig, och det kommer att visa sig allt mer. Kunderna kan alltid känna sig trygga när de köper Linde.

PETER PETTERSSON

Funktion på Linde: Kommersiell chef

Ålder: 52

Bor: Stora Mellösa, sommarstuga i Söderköping

Familj: Särbo

Bakgrund: Civilekonom som jobbat med försäljning och marknad i hela sitt yrkesliv.

Först på Scania (Södertälje, Moskva, Istanbul), sedan på Envirotainer (leasing av kylcontainers för flygfrakt, Paris, Afrika, Mellanöstern), Dynapac (vägbyggnadsutrustning, USA, Kina, Brasilien), Åseda (aluminiumprofiler), Överums Bruk (jordbruksredskap) samt en tid som egen företagare inom plåtbearbetning och svetsning.

Vid sidan av jobbet: Skriver och producerar musik, främst pop, rock och ballader. Spelar gitarr. Uppväxt med idrott, tävlat på hög nivå i karate; "jag gick ner i spagat tills jag var 26".

Språk: Engelska, franska samt lite tyska, spanska och ryska.

INNOVATION

Drönaren Flybox inventerar från luften

Lagerinventeringar har alltid utförts manuellt. Snart är den tiden förbi – tack vare drönaren Flybox!



Lindes innovation Flybox kommer att lanseras som tillval till automatiserade truckar tidigast 2018. Men redan nu har Linde presenterat en prototyp av inventeringsdrönaren. Det skedde på mässan LOGMAT i Stuttgart och premiärvisningen fick stor uppmärksamhet. Och inte undra på det, för med Flybox kommer framtidens lagerinventeringar att förenklas dramatiskt.

Flybox har utvecklats av Linde i samarbete med den franska automationsexperten Balyo och syftet med produkten är att förenkla inventeringsprocessen för företag.

Drönaren är en halvmeter stor, har sex rotor, kamera, streckkodsläsare och avståndsmätare. Den rör sig långsamt upp

längs ställagen, fotograferar varje pallplats samt det lagrade godsets streckkod. När den når toppen av stället fortsätter den, tack vare synkroniseringen med en automatiserad truck på golvet, vidare till nästa ställe och upprepar samma procedur. Detta pågår tills allt gods i alla ställe är registrerat och informationen är överförd till en dator. Informationen lagras därefter i ett system där användaren när som helst kan få tillgång till alla uppgifter om pallplats, streckkod och bilder.

Det unika med innovationen är inte enbart själva drönaren, utan också att den är sammankopplad med en automatiserad truck. Under inventeringen leder Lindes

automatiserade pallstaplare L-MATIC vägen för Flybox. De båda fordonen är synkroniserade via en spänningsovandlare och självjusterande kabel. Den unika kopplingen löser två problem som hittills förhindrat att drönare används på lager: strömtillförseln (ett drönar batteri räcker i genomsnitt endast 15 minuter) och lokaliseringen i byggnader som saknar GPS-mottagning. Tack vare den geonavigationsteknologi som Linde använder i sina automatiserade truckar vet systemet exakt var drönaren befinner sig. För företag sparar Flybox både tid och pengar under inventeringen. Den ökar också säkerheten för medarbetarna. Enligt logistikexperter spenderar företag upp till



8 procent av lagervärdet på inventeringar samtidigt som manuell inventering innebär en risk för felaktiga avräkningar, olyckor och skador.

Ytterligare en fördel: eftersom drönaren är helt automatiserad kan inventeringar göras utanför ordinarie arbetstider, till exempel på nätter, helger och under semesterperioder.

Flybox är ännu ett av många bevis för att Linde utvecklar framtidens produkter för materialhantering. Kontakta oss om du vill veta mer om hur du kan underlätta inventeringen i ditt lager.



DMC förstärker säkerheten i Lindes skjutstativare

Trenden är tydlig. Lyfthöjderna i lager och logistikcenter blir allt högre. Med fler höga lyft blir säkerheten extra viktig.

– Därför finns vår funktion DMC att få till merparten av våra skjutstativtrucker, säger Patrik Andersson, KAM på Linde.

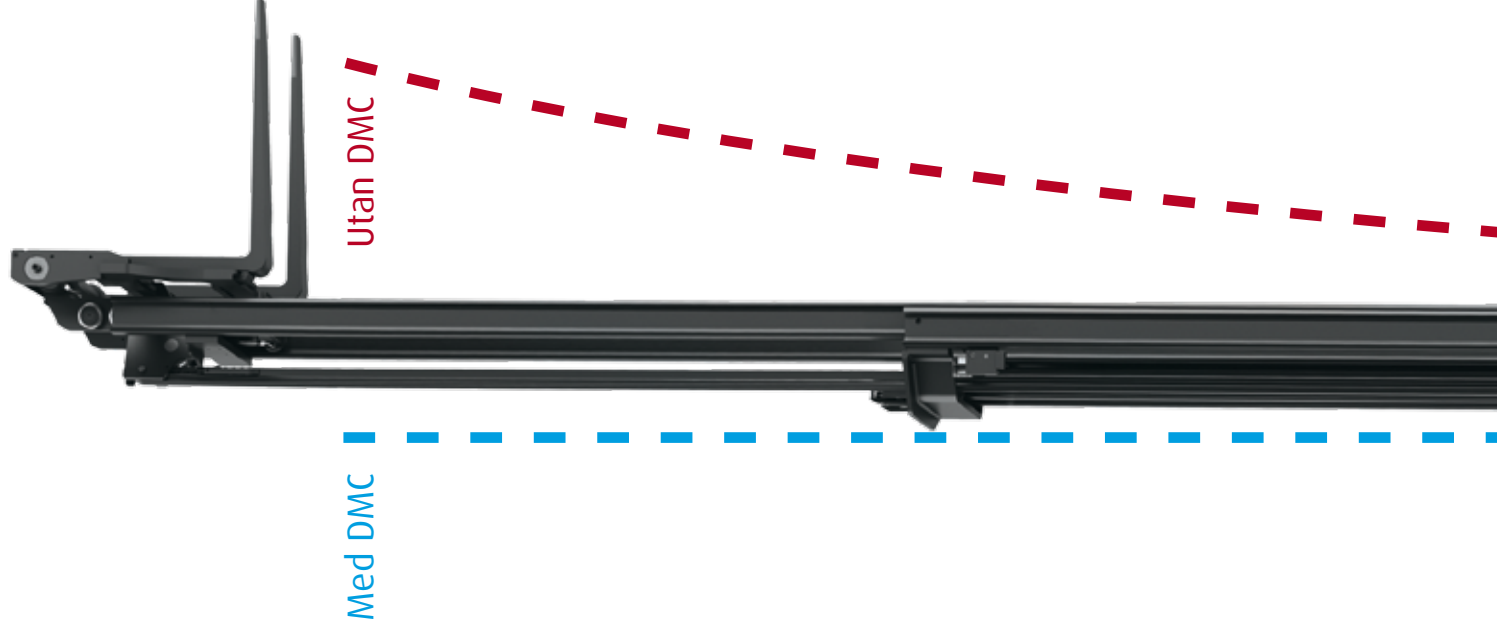
DMC står för Dynamic Mast Control och är en säkerhetsfunktion som i korta drag går ut på att snabbt stabilisera de svajningar i masten som uppstår på hög höjd på grund av lastens tyngd. I normala fall tar detta cirka 15 sekunder, med DMC stabiliseras masten på 1,5 sekund med hjälp av en blixtsnabb elmotor.

– Med DMC motverkas också nedböjningarna i masten på hög höjd, vilket gör att föraren kan placera pallarna exakt på rätt plats i stället. Hanteringen blir mycket säkrare, tryggare och snabbare. En av våra kunder utrustade sina skjutstativtrucker med DMC och kunde minska flottan med en truck tack vare den stora tidsbesparingen, säger Patrik.

Idag är hela 65% av Lindes skjutstativtrucker utformade för lyfthöjder över åtta meter, en ökning med 27 procentenheter på tio år. I sortimentet ingår fyra modeller i olika utföranden och ett flertal optioner, varav DMC är en.

Skjutstativtrucken är något av en universaltruck som är oumbärlig i höghöjdslager med smala gångar. Patrik Andersson märker ett ökat intresse för Lindes skjutstativare.

– Nästan alla större lager som byggs idag är höghöjdslager med lyfthöjder på minst åtta meter. För att materialhanteringen ska bli effektiv i sådana lager är skjutstativare den enda lösningen. Men en förare som ska kunna arbeta effektivt måste inte bara ha ett bra arbetsredskap, utan också en trygg och säker arbetsmiljö. En Lindetruck är bådaderna. Det är våra skjutstativare ett bevis för. Speciellt om de är utrustade med DMC.

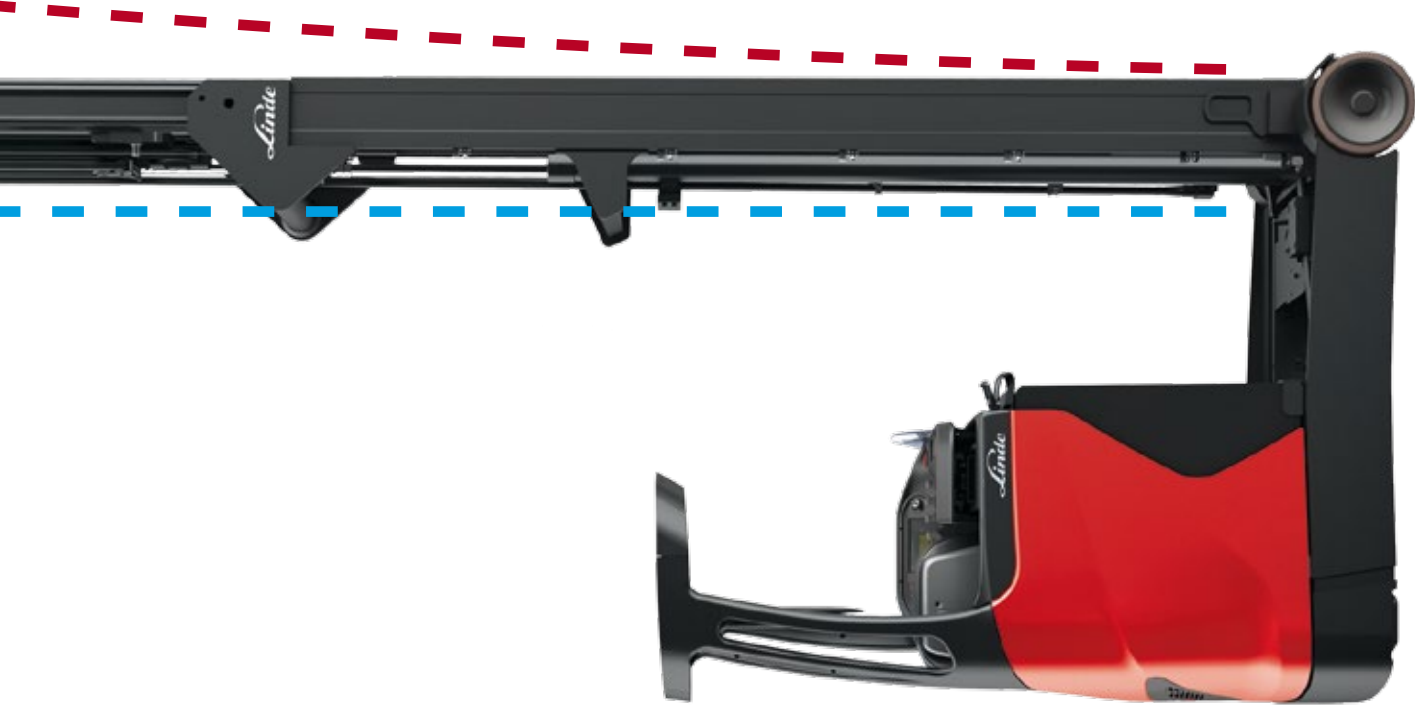


Ett urval av våra skjutstativtrucker



Exempel på fördelar och funktioner

- Marknadens mest mångsidiga skjutstativsortiment
- Ööverträffad förarkomfort och säkerhet
- Utmärkta i alla typer av höghöjdsbrygger
- Problemfri manövrering i smala gångar
- Anpassade för nästan alla typer av hanteringslösningar i lager
- Olika chassibredder/chassilängder beroende på användningsområde
- Hundratals stativval beroende på lasthöjd
- Automatisk låsbromsfunktion
- Optioner: Halvmassiva däck, luftfjädrad förarstol (långar upp vibrationer), Blue Spot, LED-strålkastare för optimal sikt, High vision panoramapakett för fri sikt uppåt, m. m.



VILL DU VETA MER OM DMC? KONTAKTA PATRIK ANDERSSON, 070-652 04 32, PATRIK.ANDERSSON@LINDE-MH.SE





Millimeterpassning. DMC gör att nedböjningen av masten undviks och pallarna kan placeras på exakt rätt plats i ställagen.

DMC PÅ POSTNORDS NYA TRUCKAR

”Helt i linje med vår säkerhetsfilosofi”

Den första tanken är – hur är det möjligt? För inte kan väl svajningen på en skjutstativtrucks mast åtta och en halv meter upp i luften med en last på 1 400 kg avstanna på en och en halv sekund?

– Tack vare DMC är det inga problem, säger Erik Tjernström, truckförare på PostNord TPL i Norrköping.

Enligt Jordbruksverket åt vi svenskar 16 kilo godis per person 2016. Mest i världen. Den

som vill veta var en stor del av sötsakerna hanteras innan de landar i butikshyllorna ska bege sig till Ostkustterminalen i Norrköping. Den drivs av PostNord TPL som arbetar med tredjepartslogistik. Bland kunderna finns Cloetta-ägda Candyking med mer än 500 sorters lösviktsgodis i sortimentet.

– Vi levererar till mottagare över hela Norden samt Ikea-varuhusen i Europa. 70 ton konfektyr per dag. 250 dagar om året, säger Niclas Lindh, logistikenhetschef.

Höghöjdslogret är som en skattkammare, åtminstone om man är lagd åt godishållet. Pall efter pall, packade med plastlådor fyllda av allt

lösviktsgodis som tänkas kan. Från golv till tak, i alla färger och former. Det är som världens största godisbutik och man kan bara tänka sig hur ont i magen man skulle ha om det var fritt fram att smaka på godsakerna. Men nu är det inte fritt fram – och förresten är det inte för godiset vi är där.

”Jag får mer kontroll med DMC”

Q1 2017 levererades sex nya skjutstativare till Ostkustterminalen. Fem av dem var utrustade med DMC (Dynamic Mast Control) och drygt två månader senare har Erik Tjernström bara gott att säga om den nya funktionen.

– Jag kör truck varje dag och lyfter hela tiden på hög höjd. Tidigare, när vi inte hade DMC, svajade masten ganska länge innan den stabiliserades. Det var ganska läskigt, och jag fick vänta tills svajningen stannade innan jag kunde ställa in godset. Med DMC är det stor skillnad. Masten slutar svaja nästan direkt, och det blir lättare, säkrare och effektivare att hantera godset. Jag får mer kontroll och dessutom sparar jag tid på varje lyft.

Ökad riskmedvetenhet

På Ostkustterminalen står säkerheten i centrum. Flera gånger om året görs riskanalyser, vilket lett till att man inom kort startar workshops för att minimera tillbud i produktionen, till exempel kollisioner och påkörningsskador.

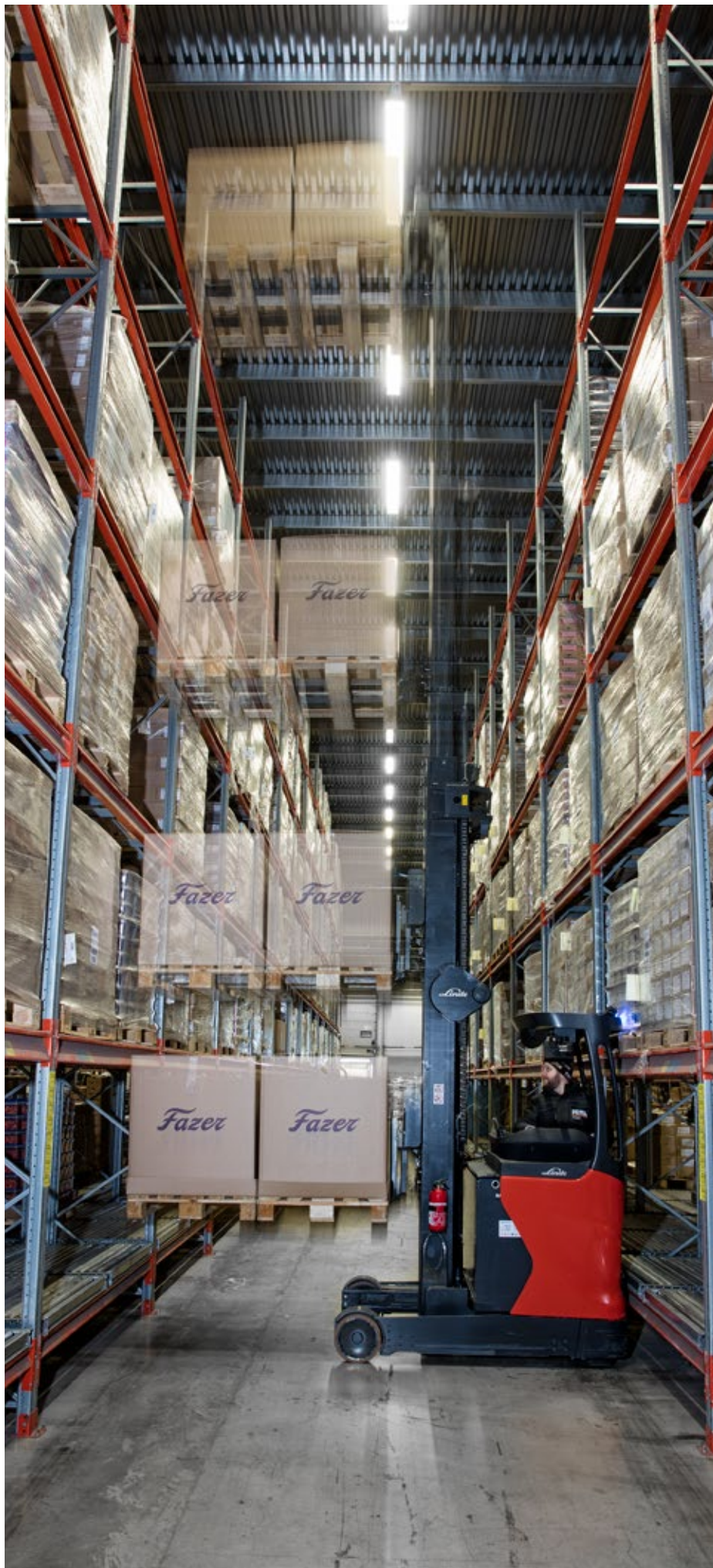
– Vi har riskgenomgångar och egenkontroller varje vecka ute på lagret för att identifiera om och var det finns rasrisker och om skador eventuellt inte är rapporterade. Det arbetet har lett till att personalens riskmedvetenhet har ökat och att anmälningsgraden är hög, säger Niclas Lindh.

Skjutstativarna med DMC är ännu ett lysande exempel på den innovationsförmåga som finns inom Linde.

Högre lyfthöjder ställer också högre krav på skickligheten hos truckföraren. Med stativet helt upplyft, blir svängningarna i stativet högre, och med full last ökar dessa svängningar betydligt. Dessutom ökar nedböjningen framåt av stativet vid full last och på full lyfthöjd.

Elektriskt utskjut snabbare än hydrauliskt

DMC är ett elektriskt utskjut av stativet, ett snabbare system än när utskjutet sköts hydrauliskt. DMC känner av svängningarna och går in och kompenserar stativets svängningar och böjningar automatiskt genom precisa och mjuka rörelser i utskjutet. Systemet gör detta snabbt, exakt och energieffektivt. Det innebär att den som kör en skjutstativtruck försedd med DMC inte behöver vänta på att masten ska sluta svaja och nedböjningen upphöra. Därför kan pallarna placeras snabbare, säkrare och mer enhetligt. Och när föraren hämtar en pall med last från stället, kommer





Tack vare kameran ser truckföraren godset bra även på höga höjder.

gafflarna alltid att vara helt införda i pallen på första försöket, vilket resulterar i snabbare hantering samt mindre risk att skada ställage eller last som är staplad bakom pallen.

Förutom DMC är de nya skjutstativtruckarna på Ostkustterminalen utrustade med andra säkerhetsfunktioner. Patrik Andersson, Key Account Manager på Linde, berättar:

– Truckarna har hydrauliska gafflar som gör att man kan lasta två pallar samtidigt. De är också utrustade med kamera och monitor vilket gör att föraren ser bra på höga höjder. En annan säkerhetsfunktion är laserpekaren som visar var pallen befinner sig i förhållande till ställaget. Det gör det mycket enkelt för föraren att skjuta in gafflarna direkt i pallen. På truckarna finns det också en millimeterräknare som även den underlättar för föraren vid hantering av pallen i ställaget.

truckflottan, som förutom de fem R16 HD (Heavy Duty), även består av 15 plocktruckar. – Vi vill alltid ha det senaste på marknaden ur ett säkerhetsperspektiv. En teknik som stabiliserar laster på hög höjd är det senaste, och den här investeringen ligger helt i linje

med vår säkerhetsfilosofi.



“Vi vill ha det senaste”

Niclas Lindh är nöjd med nykomlingarna i

70 ton godis om dagen skeppas ut från Ostkustterminalen i Norrköping.



Fr v: Billy Forsberg, gruppleddare, Patrik Andersson, Linde, och Niclas Lindh, logistikenhetschef

Fakta, **PostNord TPL AB**

PostNord TPL AB är en tredjepartsoperatör som ingår i PostNord-koncernen, den ledande leverantören av kommunikations- och logistiklösningar till, från och inom Norden. PostNord TPL kommer att omsätta cirka 1,9 miljarder kronor 2017 och har anläggningar i Stockholm, Norrköping, Göteborg, Helsingborg och Ljungby. Verksamheten är fokuserad kring segmenten alkoholhaltiga drycker, bygg- och trädgård, mode- och livsstil, läkemedel- och hälsa, dagligvaror, TV- och telekom samt e-handel.





Roberts fantastiska ekipage

Den ena; röd med kromade detaljer, en skönhet från 1955. Den andra; handgjord av återvunna flygplansdelar från andra världskriget, en formfulländad uppenbarelse från 1951. Tillsammans bildar Robert Ahos Chevrolet Belair och husvagnen Airstream Flying Cloud ett fantastiskt ekipage som får stor uppmärksamhet överallt.

Den grymma bilen, den otroliga husvagnen och amerikanskt 50-tal upptar generellt det mesta av fritiden för Robert Aho (servicetekniker hos Linde). Chevan har en 5,7 liters V8:a på "400 hästar plus" och när Robert trycker på gasen mullrar det skönt och bilen accelererar så det känns i hela kroppen. Och då har vi ändå en 1 450 kilo tung husvagn på släp. Vi parkerar vid flygfältet i närheten och Robert berättar historien om hur han blev ägare till bilen som inte var till salu....

Läs hela reportaget om
Roberts fantastiska ekipage
på www.battreupp.se

bättreupp

Ansvarig utgivare | Bengt Alestig
Produktion | smultron.se
Foto | Magnus Wahman
Foto | Linde Material Handling

Linde Material Handling AB
Box 1305 | 701 13 Örebro
Besöksadress: Maskingatan 2
E-post: info@linde-mh.se
www.linde-mh.se

Örebro HK | 019-766 30 00
Göteborg | 031-64 47 00
Örnsköldsvik | 0660-26 55 70
Jönköping | 036-18 47 18

Stockholm | 08-50 68 69 00
Malmö | 040-31 28 00
Linköping | 013-25 22 90
Gävle | 026-10 54 25

